

HORS-SÉRIE MSD

NUMÉRO SPÉCIAL

N°1 - JUIN 2018





enuiserie

maltilian mallans prin

MAITRISEZ L'OMBRE ET LA LUMIÈRE

Une terrasse à votre image

Pergola bioclimatique à lames orientables et rétractables mais aussi pergola toile et stores extérieurs SUR MESURE...

Mombreux aménagements possible, choisissez le vôtre ZAC des Portes de Provence - 1 rue Jacques Giraud 26200 MONTELIMAR - Tél. 04 75 52 62 29









Le mot du président « Votre bassin de vie »

Président depuis un an de l'association Montélimar Sud Développement, Olivier Philippe, directeur de l'enseigne BUT, remplace Bruno Crisinel. Il découvre l'association en 2015 lorsqu'il discute autour d'un café avec Geny Moreno, vice-présidente et gérante de l'entreprise "Au Nom du Café". Montélimar Sud Développement alias MSD fêtera ses 15 ans l'an prochain. L'association se veut vecteur du dynamisme véhiculé par les entreprises sud de Montélimar. Pour ce premier numéro spécial MSD, Olivier Philippe a tenu à dire un mot.



Olivier Philippe est président de l'association Montélimar Sud Développement depuis mai 2017. Photo Le DL/Romy PRADIER

e tiens à remercier l'investissement et la disponibilité de chacun des membres du bureau et adhérents de cette belle asso-

ciation qui monte. Je suis à l'initiative de ce beau projet de réaliser un magazine. Ce spécial Montélimar Sud Développement est surtout porté et soutenu par les membres du bureau de l'association, Stéphanie Rougetet Geny Moreno et les différentes commissions qui sont très impliquées dans cette nouvelle aventure.

Dès 2017, à mon arrivée à la tête de l'association, j'avais déjà l'idée de créer une newsletter sympa, façon magazine, afin de mieux communiquer sur le dynamisme de

«En 2016, j'avais déjà l'idée de créer une newsletter »

Montélimar Sud Développement et d'en faire un magazine incontournable avec un agenda fourmillant de bons événements et de bons plans à découvrir ou à redécouvrir. Ce projet voit le jour et vous le tenez entre vos mains. Cette newsletter qui sera disponible et distribuée trimestriellement, vous fera profiter, chers Montiliens, des bonnes affaires du secteur Sud de votre bassin de vie. Vous découvrirez aussi les nouveautés de l'association, comme notre site internet avec les offres d'emploi en ligne et ce qui se cache derrière chacun de vos artisans, commerçants et entrepreneurs, leur passion, leur histoire. En vous souhaitant une bonne lecture... ».

Olivier Philippe, président de MSD





L'interview

Qui est M. But?

Né à Épernay dans le pays du Champagne, Olivier Philippe, 49 ans, a trois enfants. Avec sa femme, Johanna, il s'installe à Montélimar en 2014. Épicurien dans l'âme, il aime la nature, les gens et la bonne cuisine.



Olivier Philippe, 49 ans, est arrivé à Montélimar en 2014. Photo Le DL/Romy PRADIER

Que vous a apporté votre métier?

« J'ai beaucoup voyagé grâce à mon métier dans l'enseigne BUT depuis 20 ans. J'ai traversé beaucoup de régions magnifiques. Celle qui m'a le plus émerveillée est, sans hésiter, la Bretagne. J'y suis resté six ans et j'y ai découvert une culture profonde, une grande sérénité. Le paysage breton, on ne l'apprécie qu'après plusieurs années. Comme dit le slogan, "La Bretagne ça vous gagne". J'y ai d'ailleurs rencontré mon épouse Johanna. Mais je suis Montilien de cœur. Et l'on s'est marié à Montélimar en août l'année dernière. »

Qu'aimez-vous faire de votre temps libre?

« J'ai toujours fait du sport depuis mon armée dans les Parachutistes. Un peu moins maintenant car j'ai un métier prenant. Mais je fais toujours du VTT et de la course à pied. Avec les paysages superbes de la région, c'est un véritable plaisir. J'ai aussi fait de la moto plutôt sportive durant plusieurs années. Pour m'évader et décompresser. J'aime me promener en famille dans la Drôme mais aussi en Ardèche. »

Vous aimez voyager, quel pays vous a le plus émerveillé?

« On est déjà allé en Chine, au Canada, aux Baléares, en Espagne, en Tunisie, au Sénégal, en Laponie. Le voyage qui m'a le plus fasciné, c'est en Finlande, dans la mer Baltique il y a dix ans. Être sur un brise-glace et me baigner en combinaison de survie dans une eau glacée, c'est vraiment dépaysant, tout est blanc. C'est un paysage que l'on n'oublie pas! »

LES ÉCHOS DE MSD

De plus en plus d'adhérents Fin mai, l'association comptait

Fin mai, l'association comptait 160 adhérents et ce nombre ne fait qu'augmenter car il y a des demandes d'informations sur MSD plusieurs fois par semaine.

Des petits-déj' et plus si affinité

Composée de six commissions, l'association réalise chaque année des événements internes, tels que les petits-déjeuners chez les commerçants, mais aussi de grands événements ouverts au public comme en 2019, le grand loto au Palais des Congrès.

Les bons plans sur le net

Fin 2017, MSD a créé le site internet de l'association montelimarsud.fr avec les bons plans à suivre, des promotions, des offres d'emploi. C'est la vitrine des commerçants. Il y a déjà plus de 8200 vues.

Ensoirée

Une dynamique en soirée s'est développée pour la cohésion des entreprises.
MSD organise des soirées ludiques tous les deux mois dans des lieux différents, permettant aux adhérents de mieux se connaître.
La prochaine a lieu le 23 juin.

Membre privilège

MSD a aussi créé sa carte membre privilège fin 2017. Elle offre aux adhérents de l'association de nombreux avantages et leur permet de profiter de la puissance d'un réseau.





de CONFORT





ZAC des Portes de Provence - derrière Grand Frais 9 rue Jacques Giraud - 26200 MONTÉLIMAR

04 75 04 73 50 - montelimar@grandlitier.com

SPÉCIAL MONTÉLIMAR SUD DÉVELOPPEMENT L3







Label Moto est un espace de réparation et vente de véhicules neufs et d'occasion. Thierry Laven et Pierre-Gilles Pinelli vous quideront dans le choix des motos. de marque Suzuki, Piaggio, Vespa, Gilera, Aprilia, Bullit et Magmoto. Vous y trouverez tout l'équipement du motard et de sa machine, pour hommes et femmes, pour motos de route ou tout terrain.

Label Moto fait partie du réseau MOTO **AXXE** - Accessoires Equipements Entretien rapide.





Si vous avez besoin d'énergie... Pensez à Montelo Batterie!!! Besoin de pile ??... MONTELO BATTERIE apporte la solution à tous vos problèmes de batterie. En vente en magasin et sur internet, vous trouverez tout ce qui est énergie, de la pile bouton à la batterie de bateau, en passant par les guads et tondeuses, autos, tracteurs, piles d'alarme, ordinateurs, téléphones, GPS, rasoirs, postes de radio, etc. etc...

Plus de 1000 références pour professionnels et particuliers se trouvent dans l'antre de MONTELO BATTERIE où vous serez accueilli dans un espace vaste et lumineux, avec le sourire, la compétence et les conseils de Christelle et David Piala.





L'ORANGE BLEUE «Club Convivial où l'on ne ménage pas ses efforts » L'Orange Bleue est un club de fitness qui dispose d'un espace cardio, un espace musculation (charge libre et charge guidée) et un sauna. 50 cours collectifs (renforcement musculaire, cardio et bien être) sont dispensés dans la semaine par des coachs diplômés d'Etat. Venez rencontrer Véronique Lopez, gérante depuis 2016, et toute l'équipe de l'Orange Bleue qui vous accueillera pour vous aider dans votre programme de remise en forme. Bonne humeur, convivialité et sportivité sont les maîtres mots du club qui propose de nombreuses animations tout au long de l'année. Abonnez-vous dès aujourd'hui: les mois d'été vous sont offerts pour un abonnement d'un an, et payez uniquement en septembre.

Parc d'activités - Zone Fortuneau 26200 MONTÉLIMAR - Tél : 04 26 51 52 13







Il est gentleman driver

CHRISTOPHE LAPIERRE roule pour

Porsche en course automobile depuis 30 ans. Ses premiers souvenirs avec la marque remontent à son enfance lorsque son père le déposait à l'école en 911.

Un souvenir qui a laissé son empreinte jusqu'à forger son avenir. Aujourd'hui, il gère une des 35 concessions françaises.

Christophe Lapierre gère la concession Porsche de Montélimar, l'une des cinq plus grandes parmi les 35 que compte la France. « J'ai opté pour une surface importante. Car même si Montélimar est une petite ville, nous sommes situés à un carrefour. »



Christophe Lapierre court aussi pour Porsche. « En course, mon rapport avec la marque a 30 ans. Je suis rentré dans le réseau officiel en 2002 lorsqu'on m'a proposé d'être agent. » Christophe Lapierre est donc un ambassadeur officiel de la marque. Il compte de nombreuses victoires. « Dernièrement, j'ai gagné le grand prix de Pau que je n'avais pas encore accroché à mon palmarès. »

Le Montilien a le record de titres et de victoires en Porsche Carrera Cup. « J'ai cinq titres et j'ai gagné les deux titres les plus importants pour un pilote Porsche. Celui sur la Nordschleife en Allemagne



Christophe Lapierre, gérant de la concession Porsche à Montélimar, court aussi pour la marque. Photo Le DL/P.F.

pour le championnat du monde et la course d'ouverture des 24 heures du Mans. Porsche est un constructeur très prestigieux et la course, c'est l'ADN de la marque. »

Malgré toutes ces victoires, le compétiteur sait qu'il lui manque encore de nombreux titres. « J'aurais aimé gagner le championnat du monde de Carrera cup qui s'appelle la Supercub car il est un levé de rideau des grands prix de Formule 1. Je n'ai jamais eu l'opportunité de le faire. Comme je suis un gentleman driver, j'ai aussi mes affaires et de nombreuses occupations. Alors je participe à

beaucoup moins d'entraînements et essais que les autres pilotes. »

Au 3^e rang du classement général de la Porsche Carrera Cup

Les prochaines courses sont d'autant plus importantes que son équipe est 3° au classement général de la Porsche Carrera cup qui compte six épreuves. « En juillet, il y aura l'étape de Dijon et en septembre celle de Magny-Cours. Je n'y vais pas pour courir mais pour gagner. Il y a 40 voitures et la moitié a le potentiel pour le titre. »



Cafés Pures Origines, torréfiés sur place : en grains, moulus ou en capsules bio compostables compatibles Nespresso®



Coffrets cadeaux personnalisables, confectionnés avec des produits régionaux sélectionnés



Une sélection unique de plus de 300 thés du monde entier



Dégustation en salle ou terrasse, profitez des conseils de spécialistes





AU NOM DU CAFÉ 04 75 49 88 54

bonjour@aunomducafe.fr www.aunomducafe.fr

112 ROUTE DE CHATEAUNEUF 26200 MONTÉLIMAR

Horaires: 8h/19h du mardi au samedi







Chez Bruno Roux, à la boucherie Roux et fils Viandes Brochettes marinées, entrecôte et côte de bœuf

« Pour réussir son barbecue, il faut avoir de la variété pour que tous les convives y trouvent leur plaisir. Je prendrais donc de l'entrecôte et de la côte de bœuf, mais aussi les brochettes marinées. Je fais des brochettes de poulet au thym et citron, des brochettes de porc au filet mignon, des brochettes de canard aux trois poivres et des brochettes de bœuf nature. Pour les enfants, il ne faut pas oublier les saucisses et je fais des brochettes de mini chipolatas et de mini merguez. J'ai parlé de barbecue, mais ça marche bien aussi à la plancha!».





Chez Bruno Lyard, à Bruno Fruits « LES DERNIERS FRUITS ROUGES DE LA SAISON »

« Mon premier conseil en tant que primeur est de suivre les saisons. Juillet et août, c'est la période des fruits à noyau. L'idéal, lors d'un pique-nique ou d'un barbecue, est de les servir en salades de fruits auxquelles il est possible d'ajouter les derniers fruits rouges de la saison et en fin d'été, les premiers raisins. Côté légumes, il y a tous les légumes de la ratatouille, aubergine, courgettes et tomate. Et une bonne ratatouille, c'est parfait pour accompagner les grillades d'un barbecue. Avec en entrée, du melon. »







Chez David Contensuzas, au Domaine Almoric **Un côté un peu plus fruité** »

« Sur tout ce qui est concept barbecue, salades et plaisirs d'été, on va plutôt partir sur un vin rosé. Nous avons un vin qui s'appelle Le Temps des cigales, plus adapté aux périodes estivales. Il est principalement composé d'un cépage grenache, avec un petit peu de viognier qui ramène un côté un peu plus fruité, un peu plus élégant, un peu plus gouleyant. C'est un vin qui se boit frais, comme tous les vins rosés et qui s'accorde parfaitement avec un barbecue. »





Chez Florence Mouton, un Flo de vin « POUR CEUX QUI N'AIMENT PAS LE ROSÉ »

« Garder un rosé frais l'été, c'est simple. Il suffit de le mettre au frigidaire. Pour ceux qui n'aiment pas le rosé, il est possible de boire un rouge légèrement frais, mais jamais froid. Il faut choisir un vin rouge assez léger, très porté sur le fruit. Le mettre une quinzaine de minutes au frigidaire, pas plus. Et ensuite le maintenir dans une poche à glace, qui va le garder frais, mais sans trop la refroidir, ce qui casserait les arômes. »

VISITEZ NOTRE SHOW-ROOM!



- ✓ DEVIS
 CLAIR & RAPIDE
- LIVRAISON SUR CHANTIER
- **✓ CONSEILS**DE PROS
- **✓ COMPTE**CLIENT
- ✓ COMMANDE À L'AVANCE

OUVERT AUX PROS ET AUX PARTICULIERS

26 DRÔME

MONTÉLIMAR - Le pôle Provençal, rue Hispano Suiza 04 75 00 66 55

MONTÉLÉGER - Valence Sud, quartier Beauvert 04 75 59 50 60

LORIOL - ZA les Crozes 04 75 61 61 02

07 ARDÈCHE

LE TEIL - ZI SUD, Route National 86 04 75 49 05 12

84 VAUCLUSE

SORGUES - 404 Chemin du Fournalet 04 32 40 94 05









Hydro Sud Piscines, spécialiste en construction piscines traditionnelles, piscines coques et rénovations (liner, Pvc armé) depuis 2003. HYDROSUD piscines rénove installe, entretien et dépanne. Dans le magasin de 250 m², les professionnels Véronique et Eric Duteuil et leurs vendeurs sauront vous conseiller dans vos choix, et vous accompagner dans vos décisions. Très performants dans leur domaine, ils vous seront d'une aide efficace pour équiper votre piscine, et assurer un suivi de qualité. Cette société familiale, très à l'écoute de sa clientèle, s'engage à présenter le meilleur choix de produits, en fonction des demandes. Vous trouverez tout l'équipement nécessaire pour profiter des beaux jours dans une piscine saine et sécurisée. Un très grand choix de pièces détachées, de produits piscine, mais aussi de SPAS, volet piscines, pompes à chaleur, et autre vélo d'aqua bike vous attendent dans un espace lumineux où le travail, fait avec sérieux, est gage de qualité et de longévité de votre installation. Ouvert du lundi au vendredi de 9h à 12h et de 14h à 18h 30. Le samedi de 9h à 13h.



PISCINE DUTEUIL 04 75 01 03 32

ZAC Portes de Provence Rue Emile Monier - 26200 MONTÉLIMAR www.piscine-hydrosud.fr hydrosud.montelimar@gmail.com

Service - Qualité - Conseil



Hervé Chapus, boucher, charcutier, traiteur compte 23 ans d'activité professionnelle à Montélimar, et a développé son espace de travail depuis 3 ans à Maubec. Soucieux de régaler ses clients avec des produits de qualité, il propose des viandes et volailles de premier choix labellisées. sélectionnées avec le plus grand soin. Sa charcuterie artisanale et régionale, confectionnée de manière traditionnelle, garantit la fraîcheur et la saveur des produits. Pour emporter, pour les réceptions familiales, les repas d'affaires, cocktails et autres, le chef élabore une cuisine raffinée et qoûteuse, à partir de produits frais de saison.





Après la salle «Virus Progénitor» dans laquelle, suite à un incident vous avez 1 h pour réaliser un antidote et sortir du bâtiment, Aurélien Roux, Eddy et Steve, ont ouvert une 2º salle de jeux d'évasions à l'Escape Game, L'Expérience. Dans cette nouvelle salle «Sensory Room», l'approche est différente, vous avez toujours 1 h pour vous échapper mais cette fois-ci ce sont vos sens qui sont mis à contribution, le goût étant remplacé par un sas de fouille et de rapidité. Votre ouïe, odorat, vue et touché seront les maîtres mots de votre réussite. A découvrir du lundi au dimanche, sur réservation uniquement www.lexperiencethegame.com, entre amis ou en famille, à partir de 12 ans. Parking gratuit sur demande.







Le Citron pressé

NATHALIE DAMIDAUX et Vincent, originaires de l'Ain, ont beaucoup voyagé grâce à leur métier de restaurateur. Leur cuisine reflète les paysages et les saveurs qu'ils ont trouvés notamment en Asie. Arrivés en 2016 à Montélimar, ils reprennent un restaurant qu'ils renomment Le Citron pressé.

Comment décririez-vous votre cuisine ?

Nathalie Damidaux: « C'est avant tout une passion que nous avons depuis 20 ans. Vincent en tant que chef cuisinier et moi côté salle. Avant de venir à Montélimar, on a tenu un hôtel-restaurant dans le Vercors. On a aussi travaillé à l'étranger, l'Angleterre, Bora-Bora,... La Thailande est la destination qui m'a le plus émerveillée. On y a découvert d'autres saveurs que l'on a aimées et adoptées, une autre culture, des gens formidables... Cela a eu une grande influence dans notre cuisine. Pourquoi ne pas y retourner pour y vivre plus tard. »

En quoi est-elle originale?

N.D.: « Notre cuisine est axée sur le fait maison français. Mais on aime y ajouter un peu de peps et faire voyager les personnes avec un zeste de saveur asiatique. On cuisine avec du citron, des épices, du lait de coco... des plats différents comme le thon mi-cuit au sésame, le tempura de gambas et sauce piment, des chop suey de légumes... J'aime la fusion de



Nathalie et Vincent Damidaux se partagent le travail entre la cuisine et la salle au Citron pressé à Montélimar. Photo Le DL/Romy Pradier

ces deux styles de cuisine. Je suis très gourmande comme mon mari. On aime aller au restaurant, découvrir de nouveaux mélanges de saveurs. »

Que faites-vous dès que vous avez du temps libre ?

N.D.: « J'habite Allan et l'endroit que je préfère c'est le vieux village perché en haut de sa colline. J'aime aller y faire des balades avec mon mari et ma fille Érine. C'est dépaysant, ça m'aide à décompresser. J'aime visiter les villages de la région comme Grignan, La Garde-Adhémar... J'aime beaucoup les endroits chargés d'histoire, l'architecture. Je me passionne aussi pour les randonnées, c'est une autre façon de découvrir notre belle région et notre beau patrimoine. »

LA RECETTE

Rillettes de truite aux pistaches



LES INGRÉDIENTS

200 gr de truites fario d'Ardèche 100 gr de beurre salé Jus d'un citron jaune 50 gr de pistaches hachées Piment d'Espelette Parmesan râpé.

LA PRÉPARATION

Cuire la truite vapeur.
Une fois refroidie, ajoutez le beurre en pommade, le jus de citron, les pistaches, le piment et malaxez. Réservez au frais.
Confectionnez la tuile de parmesan en formant des disques sur un papier sulfurisé de 2 mm d'épaisseur et cuire au four à 180 °C environ 5 minutes.
Dressez sur une assiette avec un mesclun de salade et une vinaigrette à l'huile d'olive, citron vert et gingembre.









Après 5 ans d'expérience dans la LED pour une société novatrice, Jean-Pascal MERLO a créé voilà 8 ans, la société LUMICONCEPT qui ne cesse de se développer. LUMICONCEPT conçoit de la communication visuelle à base de LED de plus en plus performante. Création sur maquette, fabrication, pose d'enseignes toutes activités destinées aux entreprises et aux commercants. Ces supports de communication visuelle de toutes tailles qui affichent photos vidéo en full color, sauront séduire par leurs qualités esthétiques et leurs performances technologiques, car ils répondent aux besoins actuels de visibilité dans notre environnement. Bon nombre d'enseignes réalisées par LUMICONCEPT brillent à Montélimar, mais aussi dans une grande partie de la France où les performances et l'efficacité de leurs prestations sont largement reconnues. Les Croix de Pharmacie sont un exemple des plus reconnaissables du travail de LUMICONCEPT. Ajouter à l'activité, la vente d'écrans toutes dimensions et vente d'espace publicitaire sur écrans géants à Montélimar. E-mail : lumiconcept. enseigne@orange.fr - contact@lumiconcept.fr





CULTURE VÉLO. le magasin de rêve des cyclistes. Pour les passionnés de vélo, le magasin CULTURE VELO est une adresse incontournable née en 2012. Dans un cadre spacieux et agréable, vous découvrirez tout le nécessaire pour l'achat, la réparation et l'entretien des vélos de toutes marques. Vous y serez accueillis par l'équipe de professionnels composée du sympathique Arnaud Fiol, gérant depuis 1 an, de Jimmy, le mécanicien et de Louison l'apprenti, qui sauront vous conseiller et vous guider, quel que soit le motif de votre visite. La vente d'accessoires liés à la pratique du vélo, l'équipement à la personne, textiles, casques, lunettes, chaussures, mais aussi diététique et étude posturale font partie des services destinés aux clients. Que vous recherchiez un vélo pour enfant, un vélo de route, un VTT (Vélo Tout Terrain), un VTC (Vélo Tout Chemin) ou un VAE (Vélo à Assistance Electrique), vous aurez l'embarras du choix pour vous faire plaisir et sortir satisfait de l'univers des deux roues qu'est CULTURE VELO. Ouvert le lundi de 14 h 30 à 19 h, du mardi au vendredi de 9 h à 12 h et de 14 h30 à 19 h. le samedi de 9 h à 12 h et de 14 h à 19 h.





Depuis 30 ans, ECOTEL, magasin professionnel destiné aux métiers de bouche, vend matériel et équipement pour hôtels, cafés, restaurants et collectivités, également ouvert aux particuliers. Racheté en 2012 par Lionel et Marie Boiret, il renferme 5000 références en magasin et distribue une centaine de marques. Conseillé par l'équipe dynamique d'ECOTEL, vous pourrez choisir dans son espace de vente toute une gamme de produits de haute qualité, à des prix compétitifs. Linge, vaisselle, verrerie, coutellerie, plats, ustensiles de cuisine, mais aussi produits d'entretien, vaisselle à usage unique, nappes, serviettes, vêtements, chaussures, mobilier intérieur et extérieur seront vos alliés pour offrir à vos clients un moment de plaisir autour de votre table. Venez découvrir le « show-room » mobilier et les autres univers d'ECOTEL, guidés par des professionnels attentionnés qui mettent un point d'honneur à satisfaire toutes vos attentes.







« Un sport qui me relaxe »

CÉLINE ROUSSIN se passionne pour le vélo depuis trois ans. C'est en remarquant le sourire sur le visage de son mari, cycliste depuis de nombreuses années, qu'elle a décidé de monter en selle... Depuis, plus rien ne l'arrête. La Montilienne a parcouru 2500 km depuis le mois de janvier. Un sport qui la relaxe à côté de son métier de menuisier.

Comment cette passion pour le vélo est-elle née?

Céline Roussin: « Le travail dans la menuiserie est stressant. Il fallait un sport qui me relaxe. Mon mari faisait du vélo depuis de nombreuses années et je le voyais toujours revenir avec le sourire, heureux. Il y a trois ans, j'ai essayé et j'ai de suite aimé. J'ai fait ma première sortie avec lui au Colombier, près d'Espeluche. Arrivée en haut, j'étais fière de moi. Mais j'ai dû faire la montée dans les deux sens pour pouvoir, en septembre 2015, rouler avec les collèques. »

Plus rien ne vous arrête?

C.R.: « Têtue, j'ai voulu rapidement faire le Ventoux. Je me suis entraînée deux fois par semaine et en octobre je l'ai fait! Une course très intense, difficile, surtout les six derniers kilomètres. Mais une fois au sommet, je me suis retournée et je me suis dit, "Je l'ai fait!".

Depuis je ne m'arrête plus. En 2016, j'ai fait la Provinciale, 96 km et trois cols. J'aime les défis et le fait d'y arriver moi aussi. Cette année ce sera 122 km. J'ai participé cette année à la Corima et je suis arrivée 2e sur le podium dans ma catégorie. Je n'aurais jamais pensé faire un tel résultat. J'étais d'ailleurs rentrée chez moi après la course et on m'a appelée pour me dire que je montais sur le podium! En juillet on se lance un beau challenge, aller jusqu'au Grau-du-Roi. ».

Qu'est ce qui vous plaît dans ce sport?

C.R.: « Le plus grand plaisir, c'est de sortir à plusieurs comme une famille. L'effet de groupe est très important. On partage le même effort, la même galère. Et j'aime découvrir la région sur mon vélo, aller sur la ViaRhôna jusqu'au Pouzin et Bourg-Saint-Andéol. J'aime aussi la peinture. Depuis plus de 20 ans, je peins des tableaux et j'ai donné des cours durant 10 ans. »



Céline Roussin, à la tête de Concept menuiserie, aime découvrir la région sur son vélo. Photo Le DL/R.P.









« Il faut toujours anticiper »

THIERRY LAVEN gère avec Pierre-Gilles Pinelli, le magasin Label Moto depuis 1997. Nous avons abordé avec lui la sécurité en quatre points.

Les équipements de la moto

« Les dernières homologations obligent à avoir l'ABS sur les deux roues depuis janvier 2017. C'est un bien pour la sécurité. En revanche, les motos sorties avant n'ont pas l'ABS et continuent de rouler sans car on ne peut pas l'installer. Après, il faut s'assurer que tout fonctionne, les feux, les clignotants pour toujours être visible. Avant de partir pour une longue route, il faut vérifier l'état des freins et la pression des pneus. Il y a trop de motos qui roulent avec des pressions trop basses et c'est dangereux pour la tenue de route. »

Les comportements du motard

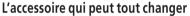
« Il faut être très prudent, très vigilant et anticiper les décisions des automobilistes. Par exemple, lorsqu'un motard roule et qu'un automobiliste est arrêté, même s'il a la priorité, il faut toujours s'attendre à ce que l'automobiliste démarre et coupe la route au motard, soit parce qu'il ne l'a pas vu ou soit

parce qu'il a mal évalué la distance. Il faut touiours anticiper le pire pour éviter l'accident. »

Les équipements du motard

« La loi oblige au port du casque et des gants. Ce sont les deux accessoires obligatoires et ils doivent être homoloqués. Mais c'est le strict minimum. Je conseille à tous les conducteurs d'avoir un pantalon renforcé et un blouson avec des renforts égale-

iambes nus va se faire très mal. »



« Circuler à moto, ce n'est pas plus dangereux, mais s'il y a accident on peut se faire bien plus mal qu'en voiture. Il existe un airbag pour les

Thierry Laven et Pierre-Gilles Pinelli gèrent le magasin Label moto à Montélimar. Photo Le DL/Patricia FRANCKE

ment. Un motard qui fait une chute bras et motards qui s'enfilent comme un gilet et se gonfle en cas de chute. Il protège le dos, la colonne et les vertèbres et peut ainsi éviter le pire. Ce gilet existe depuis longtemps, mais c'est seulement depuis deux ou trois ans qu'il est abordable en termes de prix. »









GRAPHITI existe à Montélimar depuis 1981, et s'est installé 175, route de Marseille depuis un an. Ce magasin de vêtements haut de gamme pour hommes propose sa nouvelle collection d'été signée Eden Park, Hugo Boss, Serge Blanco, Tommy Jeans et Saint-Hilaire. Des accessoires de mode, ceintures, casquettes, mais aussi sous-vêtements, maroquinerie et chaussures sont proposés pour que chaque messieurs trouvent élégance et raffinement, sur les conseils avisés de Xavier et Lionel. Ouvert le lundi de 14 h à 19 h. Du mardi au samedi de 10 h à 19 h non-stop.





«Le Temps des Cerises» (création marseillaise) tenu par Maryline Maçon depuis avril 2016 est un magasin de vente de prêt-à-porter pour homme et femme, spécialisé dans le jeans. Ici, vous trouverez toutes les coupes et tous les délavages de la marque, adaptés à toutes les morphologies, des tailles hautes, des tailles basses, du skinny, du slim, du regular et du boyfit allant du 34 au 42 pour les femmes, voire plus sur demande, et du 38 au 48 pour les hommes. La marque utilise de la toile Denim italienne (Candiani) de qualité. «Le Temps des Cerises», c'est aussi du textile et des accessoires (ceintures cuir, foulards, chaussures, sacs...). Un vrai paradis de la mode pour un look chic, rock et glamour pour la femme et sportwear pour l'homme. Laissez-vous guider par Cathy et Maryline qui vous accueillent du mardi au samedi de 10 h 00 à 19 h 00 (non stop) et le lundi à partir de 14 h 00.





Vigneron indépendant aux portes de Montélimar. David Contensuzas a repris le domaine familial en janvier 2007. Depuis, il ne cesse de développer son activité dans le respect de la tradition vigneronne. Avec 20 hectares de vignes situés à Allan, il produit du Syrah Rouge, du Grenache Rosé, et du Viognier Blanc, qui a reçu la médaille d'argent au concours agricole 2018. Avec l'appellation « Grignan des Adhémar » et 700 hectolitres par an de production, Le DOMAINE ALMORIC reste une cave particulière de vente en direct, où il fait bon s'arrêter. Vous pourrez aisément goûter les vins sur place, en compagnie du maître des lieux, qui vous parlera avec passion de son métier et de ses vignes. Le caveau spacieux, dont les murs sont ornés de toiles de peintres locaux, offre un cadre agréable et vous recois pour les journées portes ouvertes en mai et en novembre. Ouverture: Du lundi au samedi, de 10 hà 12 h 30 et de 15 hà 19 h. Ferméledimanche.Fermeturesexceptionnelles114juillet,15août En dehors de ces horaires sur RDV.





LES RENDEZ-VOUS **DES COMMERCANTS**

Chez un Flo de vin Dégustations et week-ends découverte



Florence Mouton organise une initiation à la dégustation les 6 et 27 juillet et les 14 et 28 septembre à 19 h 30. Dégustation de huit vins, accompagnée d'un buffet. Uniquement sur réservation par tél. au 04 75 96 29 50 (25 euros par personne).

Week-end découverte "Tous les chemins mènent au rhum". Le 20 juillet de 17 h à 21 h, le 21 juillet de 10 h à 21 h, et le 22 juillet de 10 h à 13 h. C'est l'occasion de déguster différents cocktails. Entrée libre.

Week-end "Découverte de notre région". Le 4 août de 17 h à 21 h, le 5 août de 10 h à 21 h et le 6 août de 10 h à 13 h. Entrée libre. Un Flo de vin, espace Anthony, bd du président Georges-Pompidou, 26 200 Montélimar.

Chez BUT

Le chapiteau des bonnes affaires But organise la Literie en folie du 27 juin au 15 août. Et les Méga Soldes sur tout le magasin du 27 juin au 7 août. Magasin But, zone industrielle Sud, 26 200 Montélimar.

Au bowling Les horaires d'été

À partir du mois de juin et jusqu'à fin septembre, le bowling sera ouvert le mardi de 18h à minuit, le mercredi de 16h à minuit, le jeudi de 18h à minuit, le vendredi de 18h à 1 h du matin, le samedi de 14 h à 1 h du matin, fermé le dimanche sauf en cas de pluie. il est ouvert de 14h à 18h. Fermé le lundi. Bowling, 123 route de Châteauneuf, 26 200 Montélimar.

Chez Récréa9 Des ieux d'eau



À partir du mercredi 6 juin et durant tout l'été, une aire de jeux aquatique sera installée à l'extérieur de Récréa9. Récréa9, zone d'activités de l'étang, 26 780 Châteauneuf-du-Rhône.

Chez Déco d'Home Festival des chaises et soldes

Un grand festival des chaises, avec de nombreuses promotions sur de nombreuses chaises du 16 mai au 26 iuin. Du 27 juin au 21 août soldes d'été. Déco d'Home, Les portes de Provence, 1 rue Émile-Monier, 26 200 Montélimar.

Chez Grand Litier

Soldes, opérations gain de place et king size Opération canapés convertibles et solutions gain de place jusqu'au 31 août. Opération king size : les grandes largeurs du 27 août au 15 septembre. Les soldes du 27 juin au 7 août. Grand Litier, ZAC Portes de Provence, 9 rue Jacques-Giraud, 26 200 Montélimar.

Chez Ibis Nord Soirées Drôme Provencale



Tous les jeudis des mois de juillet et d'août, l'hôtel organise des soirées Drôme Provençales afin de faire découvrir les spécialités culinaires de la région. Menu entrée+plat ou plat+dessert à partir de 14 euros. İbis Nord, N7, 26 270 Saulce-sur-Rhône.

Chez Reboul-cotte

Les promos

Du 1er juin au 31 août promotions sur les climatiseurs.

Reboul-cotte, chemin de Pouloumard, 26 200 Montélimar.

Sur toute la zone Sud La Grande Braderie

Les vendredis 7 et samedi 8 septembre, les commerçants de la zone Sud sortiront leurs étals devant leur magasin à l'occasion de la grande braderie.

Sur toute la zone Sud de Montélimar.



Nouveau caviste sur Montélimar + de 400 références en vin et 150 en spiritueux

Du mardi au jeudi de 9h30 à 12h30 et de 14h30 à 19h30,

Initiation à la dégustation, casino des Vins, soirées privées

au Rhum» les 20, 21 et 22 juillet



Espace Anthony - Bd Georges Pompidou - 26200 Montélimar - 🕴 @unflodevin - 04 75 96 29 50 - unflodevin@hotmail.com







Les membres du bureau

Olivier Philippe a Olivier Philippe, président remplacé Bruno Crisinel à la présidence de l'association MSD l'an dernier. Le bureau est composé de neuf personnes. Chacun ayant une mission définie afin de faire évoluer l'association mure de 14 ans.

Nathalie Damidaux, secrétaire











Rut - Tél. NA 75 NN 73 26 Citroën - Tél. 04 75 01 20 55

Jean-Marie Billot, site internet et communication R to R

Céline Roussin, développement

Bruno Lyard, sécurité

Tél. 04 75 92 20 31

Florence Mouton,

animatrice page Facebook



Le Citron pressé - Tél. 04 75 91 06 56

Magiline - Tél. 04 75 01 41 76

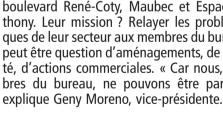
Tél. 04 75 51 02 40

Bruno Fruits et légumes -

Frank Degrémont communication -Tél. 06 07 48 69 25

Les dix référents de secteurs

Ils sont dix référents sur les différents secteurs de la zone Montélimar Sud : avenue de Gournier, chemin de Fortuneau, avenue de Marseille, place Saint-James, avenue de Provence, boulevard René-Coty, Maubec et Espace Anthony. Leur mission? Relayer les problématiques de leur secteur aux membres du bureau. Il peut être question d'aménagements, de sécurité, d'actions commerciales. « Car nous, membres du bureau, ne pouvons être partout»,



Christiane Félix, référente Gournier Christiane Felix créations



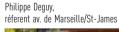






Tél. 06 12 89 77 65

Lionel Boiret, référent Fortuneau Céline Roussin, référente Provence Ecotel - Tél. 04 75 53 04 30



référent av. de Marseille/St-James

Vincent Roussin.



Florence Mouton, référente Maubec/René-Coty/Espace Anthony



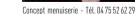
Espace Anthony

Marie-Laure Cherifbelkhavat.

référente Maubec/René-Coty/



Empruntis - Tél. 04 75 50 06 15







Generali - Tél. 04 75 01 09 41 Un Flo de vin - Tél. 04 75 96 29 50



VENTE SOUS CHAPITEAU

Du 27 juin au 1er septembre













Voir produits et leurs remises en magasin et sur but.fr

MONTÉLIMAR

Z.I SUD

Ouvert du lundi au vendredi de 9h30 à 12h et de 14h à 19h. Le samedi de 9h30 à 19h.

0 826 252 525 Service 0,18 €/min